

登録支援機関データベース

法人 サンプル FA 仲介

業種 72 専門サービス業（他に分類されないもの） M&A支援機関の種類 士業等専門家・税理士

M&A支援業務開始時期 2023年1月

M&A支援業務専従者の従業員数 1人

支援業務提供都道府県 全国

法人番号 サンプル

代表者氏名

本店所在地

会社HP

資本金 500～1,000万円未満

従業員数 0～2人

FA手数料体系 譲渡側 譲受側

仲介手数料体系 譲渡側 譲受側

情報更新日 2024年5月1日

閉じるへ

支援機関別の手数料体系

法人 サンプル

FA：譲受側

※下記はM&A支援機関から標準的な手数料体系として報告されたものであり、個別の案件によって実際の手数料は異なる場合があります。ご了承ください。詳細については、M&A支援機関に個別にお問い合わせいただきますようお願い申し上げます。

レーマン方式/主に使われている報酬基準額の例

成功報酬算定方法（税抜）

主な算定方法 レーマン方式

主な報酬基準額 移動総資産レーマン方式

報酬基準額	報酬率／報酬額
～ 100 万円 以下	5 %
100 万円 超 ～ 1,000 万円 以下	4 %
1,000 万円 超 ～ 5,000 万円 以下	3 %
5,000 万円 超 ～	2 %

最低手数料（税抜）

設定 有 金額 500 万円

標準的な各手数料体系（税抜）

項目	有／無	金額	成功報酬の内数	報酬の発生時点
着手金	有	500 万円	成功報酬に含む	-
中間金	有	500 万円	成功報酬に含む	企業概要書作成終了時
月額報酬	有	500 万円	成功報酬に含む	-
タイムチャージ	有	-	成功報酬に含まない	-

- 成功報酬・・・成功報酬は、主にクロージング時等の案件完了時に発生する手数料である。
- 着手金・・・着手金は、主に依頼者との仲介契約・FA 契約締結時に発生する手数料である。
- 中間金・・・中間金は、基本合意締結時等、案件完了前の一定の時点に発生する手数料である。
- 月額報酬・・・月額報酬（定期顧問料、リデナーフィーと呼ばれることもある。）は、主に月ごとに定期的に定額で発生する手数料である。
- タイムチャージ・・・タイムチャージは、時間単価と稼働時間で発生する手数料である。

※支援形態（仲介・FA）/支援対象（譲受・譲渡）別に表示