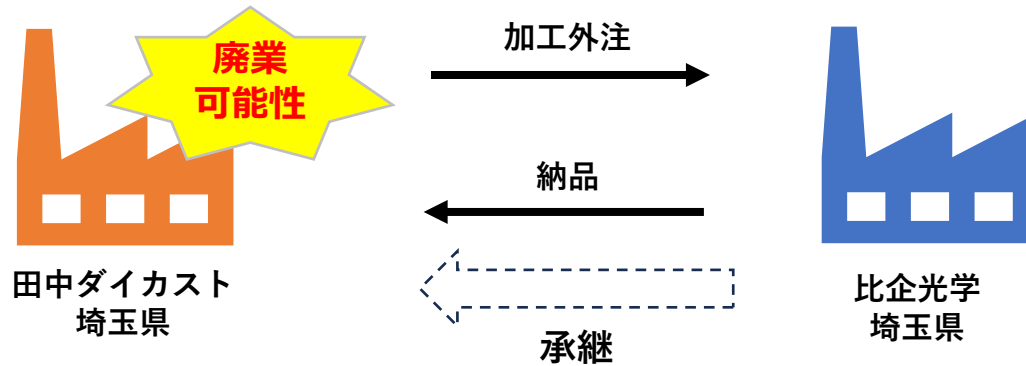


# サプライチェーン上の事業承継事例（光学レンズ製造業 比企光学株式会社）

- 埼玉県に本社を置き、光学レンズ製造業を営む比企光学は、自社の取引先である金属加工業の田中ダイカストを承継。
- それぞれの技術者の交流を積極的に行いレンズ×ダイカストの強みを生かしたチャレンジを行っている。



比企光学製品例

## 【譲渡】

- ・埼玉県の金属加工業
- ・比企光学は金属加工の外注取引先であり、10年ほどの取引のある相手であった
- ・後継者候補の親族はいたが、事業の将来を見据えて他社とのアライアンスを検討していた

## 【譲受】

- ・埼玉県の光学レンズ製造業
- ・事業多角化のため、金属加工も行っており、金属加工において田中ダイカストとの取引が発生していた
- ・田中ダイカストの人材、技術等を高く評価していた

- ・展示会への共同参加等を通し、田中ダイカストが今まで実施していなかった**新たな顧客開拓**にも取り組んでいる。
- ・光学レンズ製造と金属加工それぞれの技術者の交流を積極的に行うことで、**アイデア創出**につながるなど両社に取って**良い刺激**となっている。



**サプライチェーンの毀損を防止**するとともに、比企光学の光学レンズ製造技術と田中ダイカストの金属加工技術といった両社の**強みを生かした戦略**の実現が可能となり、**事業の多角化・新たなチャレンジ**につながっている。

（出典）比企光学株式会社へのヒアリングより事務局作成。