

～平成29年度補正事業承継補助金～
事業再編・事業統合支援型「M & Aタイプ」(Ⅱ型)

事業再編・事業統合をきっかけとして・・・

- ・ **経営革新**等に取り組む方、
- ・ **事業転換**に挑戦する方

を応援します！

募集期間：7月初旬～8月中旬公募予定

**平成30年6月
中小企業庁 財務課**

平成29年度補正 事業承継補助金事務局
電話番号 03-6264-2670

<https://www.shokei-29hosei.jp/>

事業再編・事業統合支援型(Ⅱ型)(7月上旬頃公募予定)

- ①地域経済に貢献する中小企業者※1による
- ②事業再編・事業統合をきっかけとした
- ③新しい取組（経営革新や事業転換）を支援します。

補助上限：経営革新を行う場合 最大**600万円**

（事業所の廃止や既存事業の廃止・集約を伴う場合、廃業費用として最大**600万円**上乘せ）

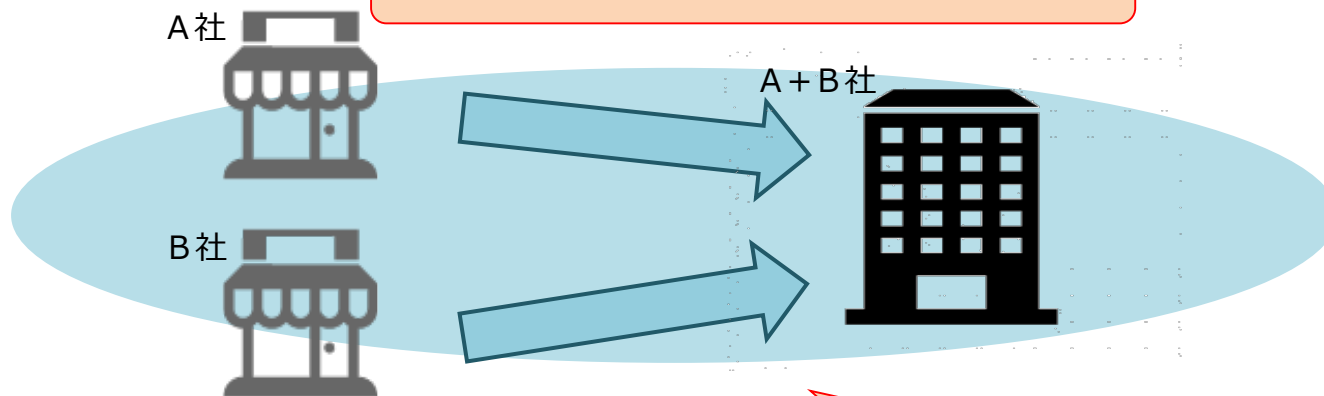
補助率 **2／3、1／2**

以下、補助上限、補助率等については、15ページをご参照ください。

事業イメージ

（例）合併の場合

事業再編・事業統合が行われること



対象となる取組

合併
会社分割
事業譲渡
株式交換・株式移転
株式譲渡など

地域経済に貢献する中小企業者※2であること

経営革新や事業転換などに取り組むこと

※1 中小企業基本法で定める中小企業者のほか、特定非営利活動法人を含みます。

※2 2ページ参照



● 地域の需要や雇用を支えることで**地域に貢献する中小企業者**を応援します。

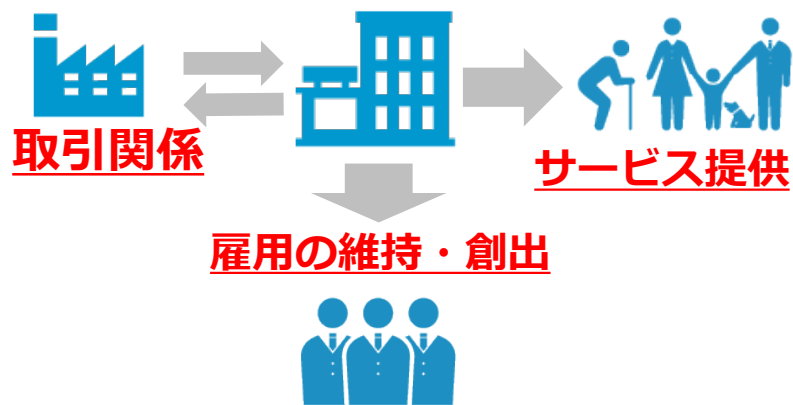
● 後継者による経営革新や事業転換などの**新たな取組**を行うことが必要です。

● 新たな取組について認定支援機関(※)の確認を受け、認定支援機関は事業実施期間中、当該中小企業者の取組を支援することとします。

補助事業等の要件

地域に貢献する者・事業であること

- 取引関係やサービスの提供で地域の需要に応える中小企業者
- 地域の雇用の維持・創出を支える中小企業者



承継後の新たな取組であること

・経営革新等

- ビジネスモデルの転換（新商品、新分野への挑戦等）による**市場創出、新市場開拓** 等
- 新規設備導入（製造ラインのIT化、顧客管理システム刷新等）による**生産性向上** 等

・事業転換

- 事業所の廃止や事業の集約・廃止を伴う場合は、当該廃止等に要する費用について補助上限額を**上乗せ**（廃業費用の上限最大**600万円**）して補助

認定支援機関による確認と支援

※「認定支援機関」とは、中小企業・小規模事業者が安心して経営相談等が受けられるために、専門知識や、実務経験が一定レベル以上の者に対し、国が認定する公的な支援機関です。具体的には、商工会や商工会議所など中小企業支援者のほか、金融機関、税理士、公認会計士、弁護士等が主な認定支援機関として認定されています。中小企業庁ウェブサイトで、全国の認定支援機関の一覧をご確認いただけます(<http://www.chusho.meti.go.jp/keiei/kakushin/nintei/index.htm>)。

● 事業再編・事業統合を契機として、**経営革新等**に取り組む場合、最大**600万円**補助します。

経営革新の例

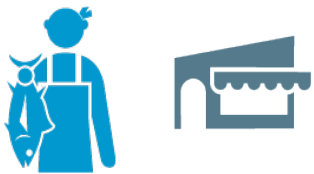
A 社

- ・都内で複数の飲食店を持つ A 社
- ・若者中心に人気であり、この度地方に新規出店をしようと考えていた。



B 社

- ・地方で創業50年の歴史を持つ老舗の人気料理店
- ・後継者がおらず、店舗も古くなっていったことから廃業を考えていた。

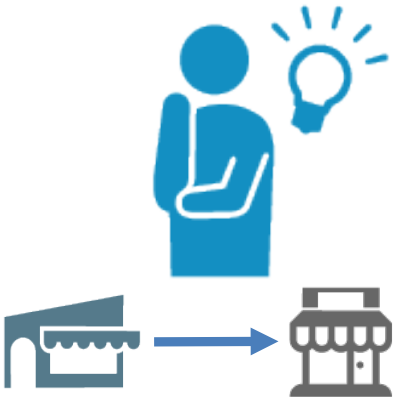


事業再編
事業統合

統合後の取組

＜経営革新＞

A 社は B 社を統合することで、地方に新しく店舗を構えることができた。国の補助金を利用し、B 社の店舗を改装し、新商品の提供に伴う広報も行うことで、新しい顧客層を開拓し、売上も大きく増加した。



店舗改装



広報の強化

事業統合を契機とした
新たな取組による顧客層が拡大

補助上限最大
600万円

新規顧客の獲得

● **事業転換**に挑戦する場合、経営革新に伴う補助額最大600万円に加えて、廃業費用として最大**600万円上乗せ**します。

既存事業の廃止を伴う経営革新の例

A社

- ・輸送用機器部品を製造しているA社
- ・業績好調で他業種に進出を検討



B社

- ・飛行機部品を製造しているB社
- ・業務の多角化→不採算
- ・市場環境の悪化による**大幅赤字**
- ・後継者もおらず、**廃業を検討**



再編統合後の取組

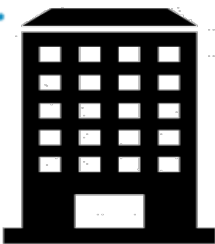
- ・B社工場に新設備の導入により、生産性の向上。
- ・**不採算事業から撤退し、A社事業と相乗効果が期待できる分野に集中投資。**



**事業再編
事業統合**



A + B社



補助上限最大
1200万円に

事業承継を契機とした
新設備の導入による事業活性化
(経常利益率が大幅に改善)
⇒最大600万円補助
既存事業の撤退費用等を上乗せ
⇒**最大600万円補助**

事業所の廃止・統合を伴う経営革新の例

A社

- ・都内で複数鮮魚店を持つA社
- ・商圈を広げるために地方への進出を検討



B社

- ・創業160年の複数店舗を持つ鮮魚店
- ・競合店の増加で業績低迷
- ・店舗改装費がネックで承継できず



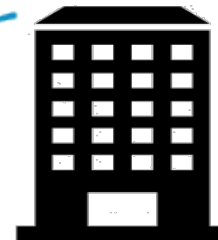
再編統合後の取組

- ・国の補助金を活用し、B社の店舗を改装するとともに不採算の店舗を閉鎖し、好調な店舗に集約することにより、利益率の向上に成功

事業再編 事業統合



A+B社



補助上限最大

1200万円に

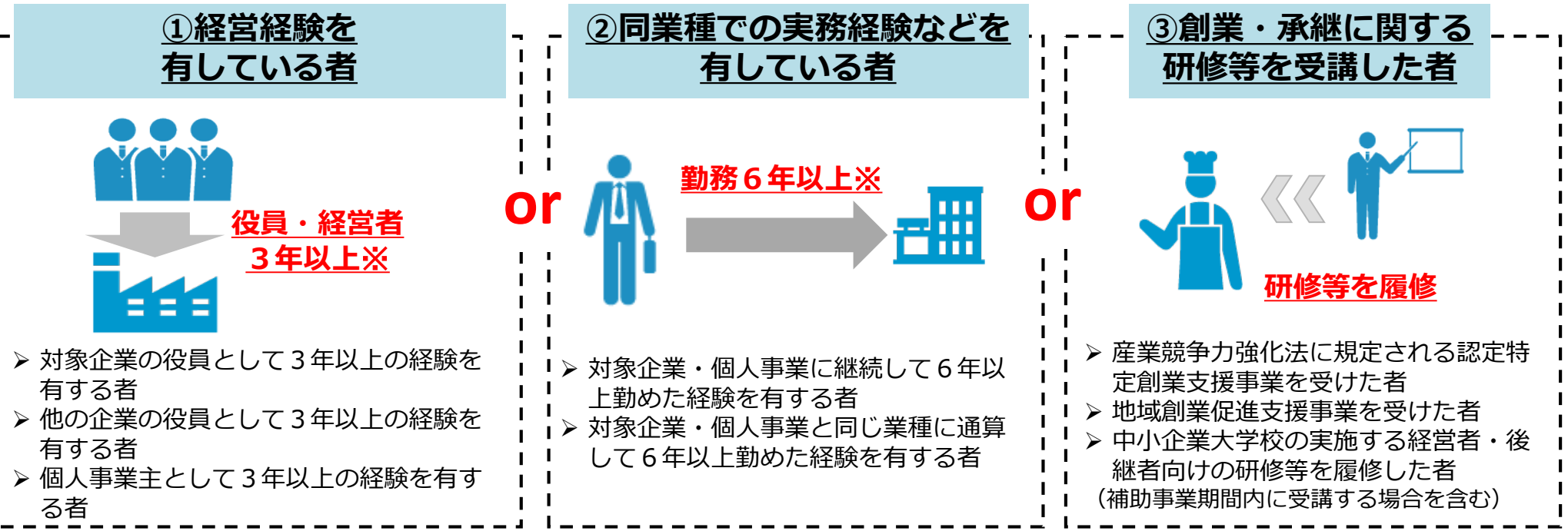
再編統合を契機とした
店舗改装による新規顧客の獲得
(売上高が大幅に改善)
⇒最大600万円補助
既存店舗の撤退費用等を上乗せ
⇒**最大600万円補助**

● 代表者交代は必須ではありませんが、経営者の要件として、**一定程度の知識や経験**を有していることが必要です。

承継者が現在代表権を有している又は個人事業主として業を営んでいる場合。

承継者が現在代表権を有していない、かつ個人事業主として業を営んでいない場合については次のいずれかに該当する承継者を対象とする

- ① **経営経験を有している者**
- ② **同業種での実務経験などを有している者**
- ③ **創業・承継に関する研修等を受講した者**



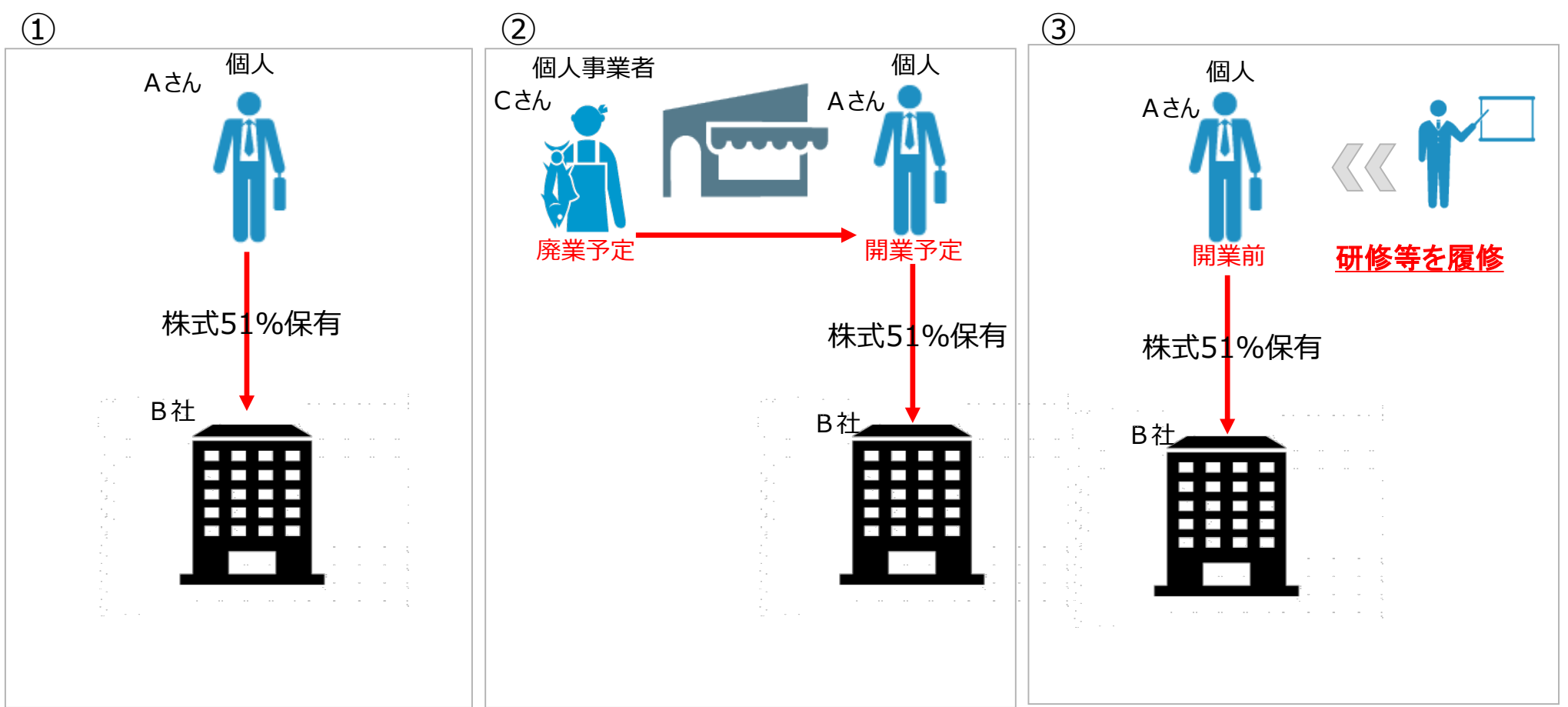
※2018年12月31日までに上記基準の年数を超えること。

例) 以下の場合経営者の資格要件が課されます。

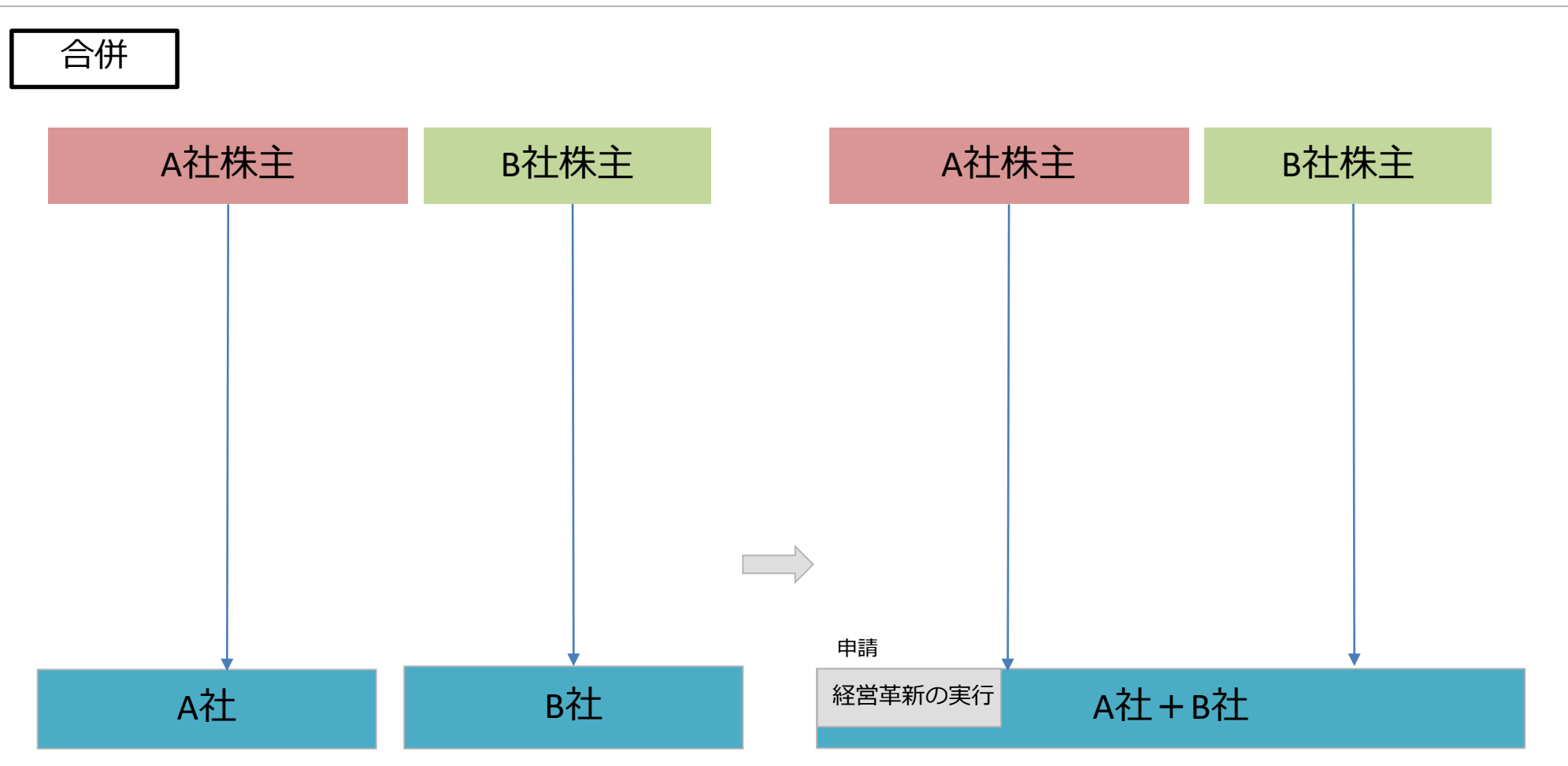
- ① Aさんは学校の教師をしているが、父が創業したB社の株式の過半数を保有している(経営への関与はなし)。

②この度、友人のCさんの事業を譲り受け、個人事業主として開業することにした。

③しかし、Aさんは経営の経験や同じ事業での経験もなかったため、開業の前に中小企業大学校の研修を受けることとした。

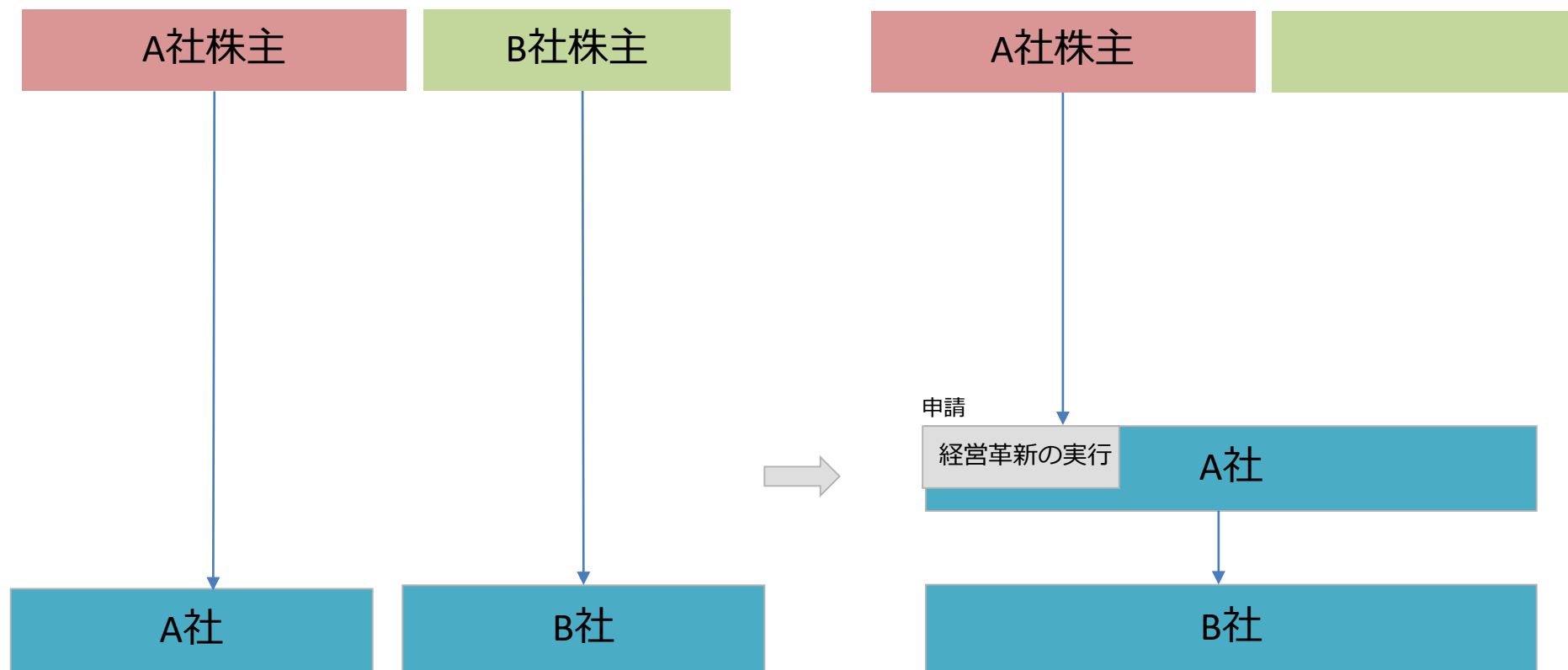


(対象となる取組の例) 合併



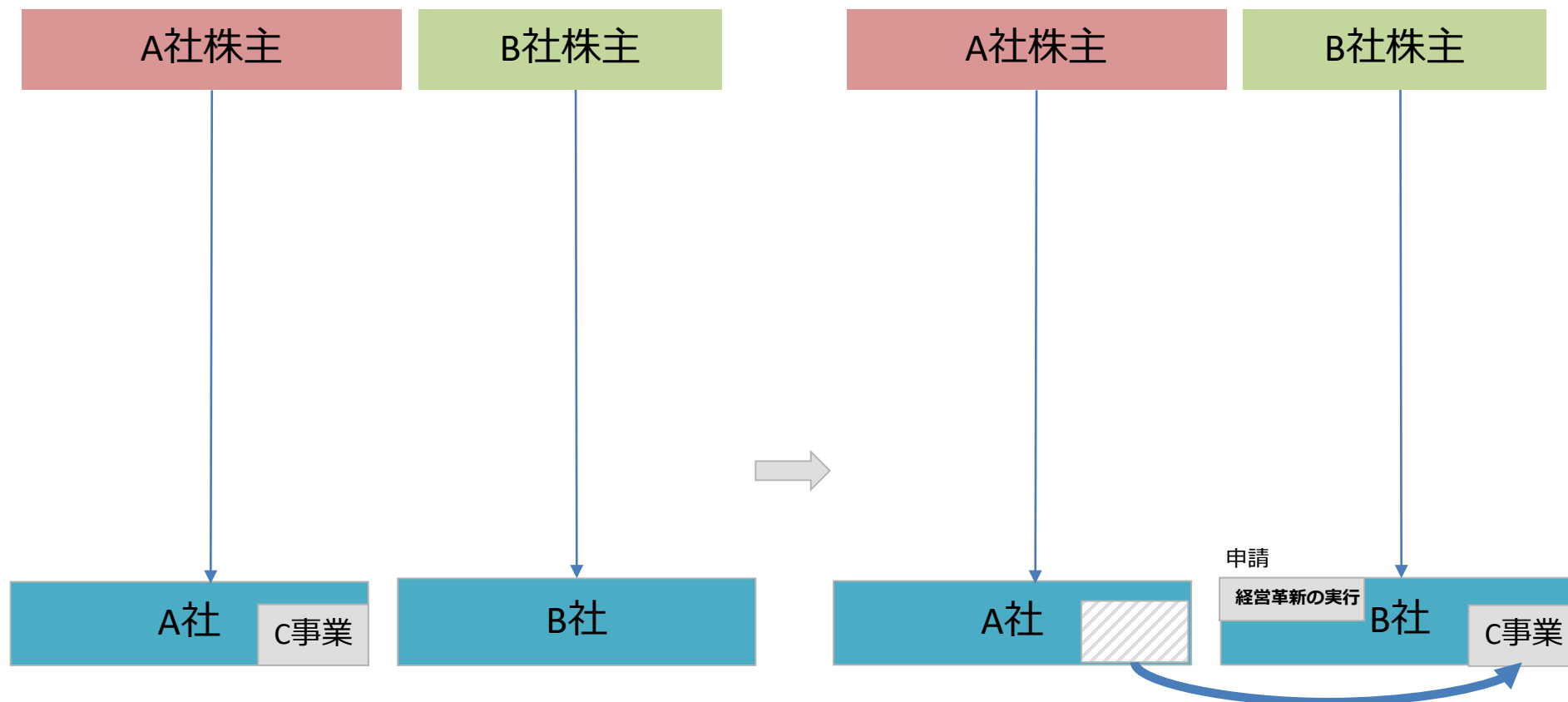
(対象となる取組の例) 株式譲渡

株式譲渡



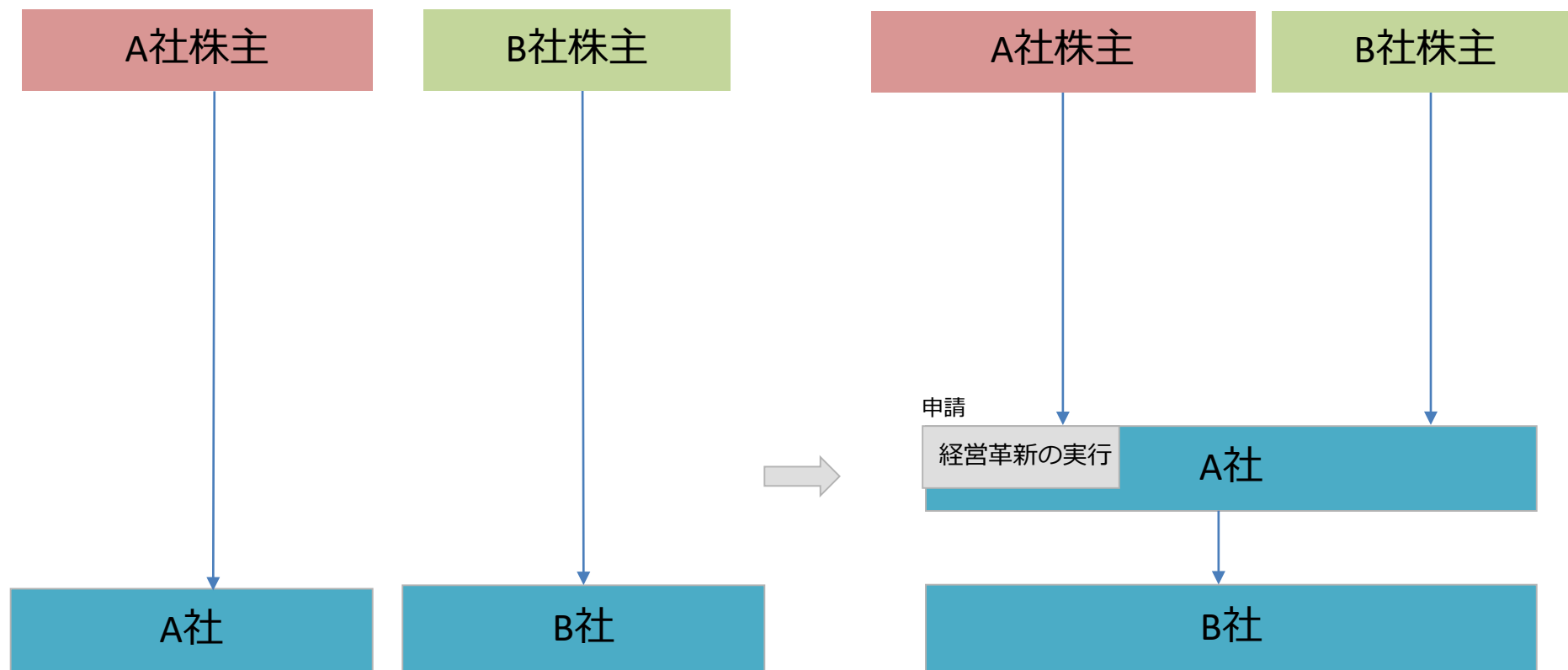
(対象となる取組の例) 事業譲渡

事業譲渡



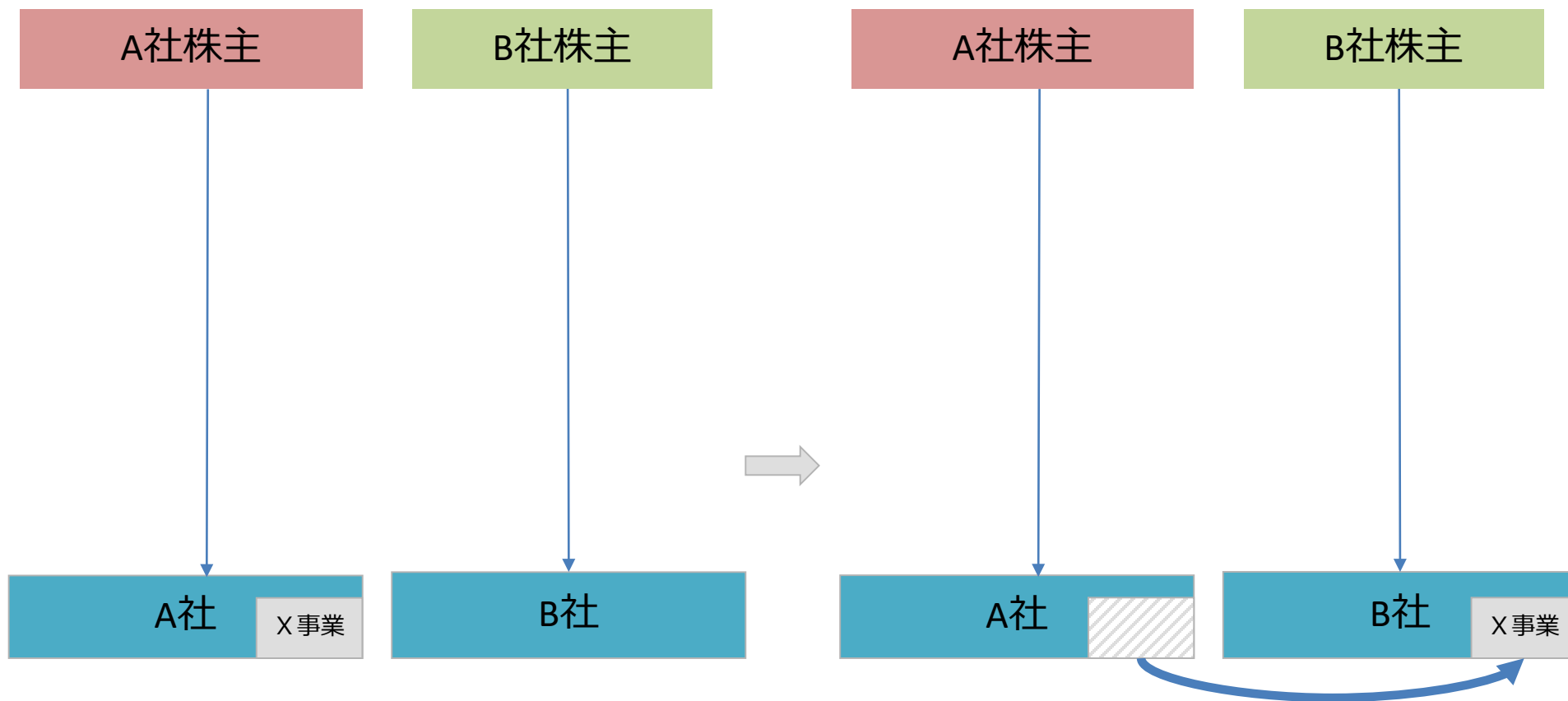
(対象となる取組の例) 株式交換

株式交換



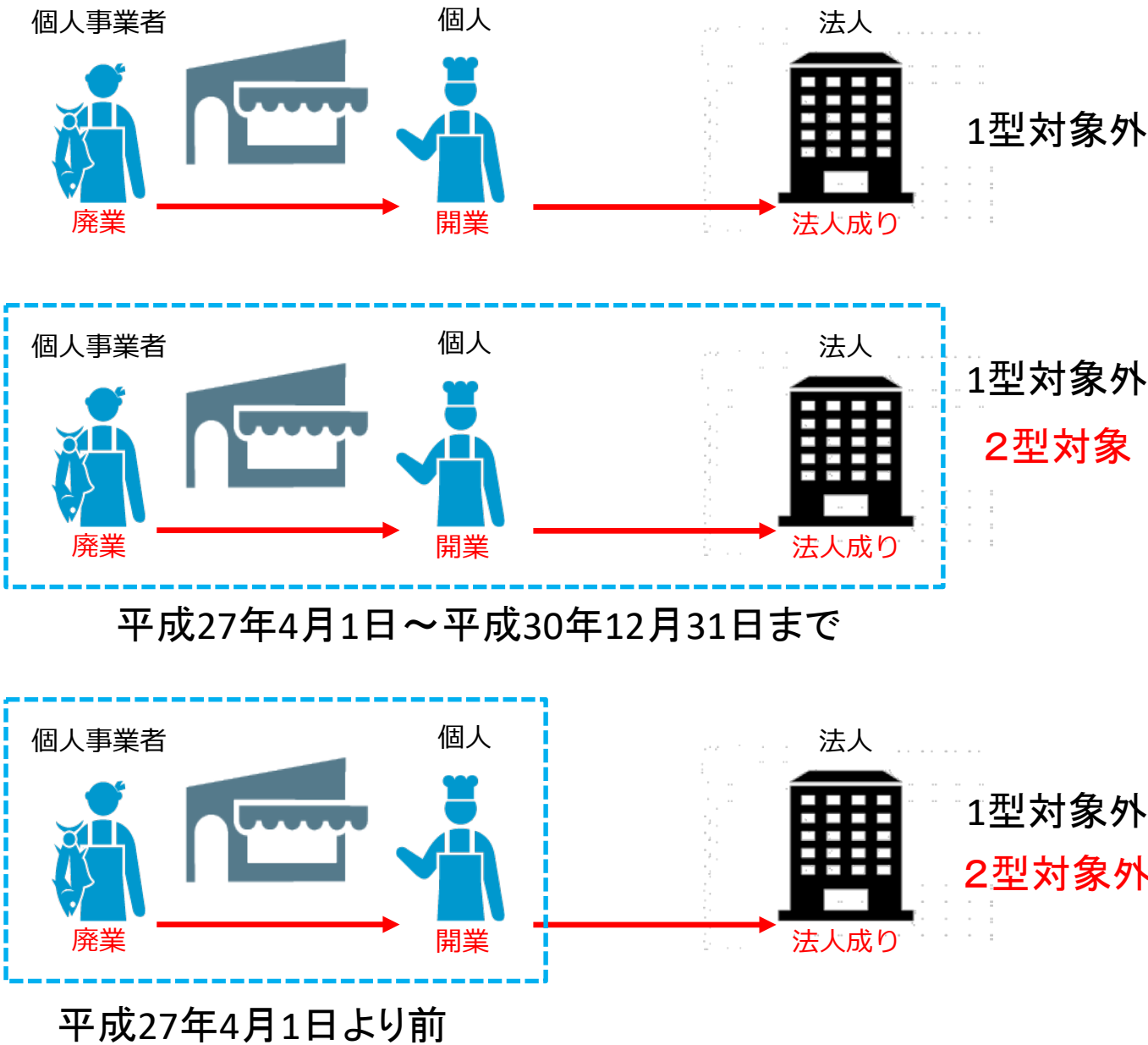
(対象となる取組の例) 会社分割

吸収分割



※対象となる取組は他にもありますので、補助金事務局（03-6264-2670）までお問い合わせください。

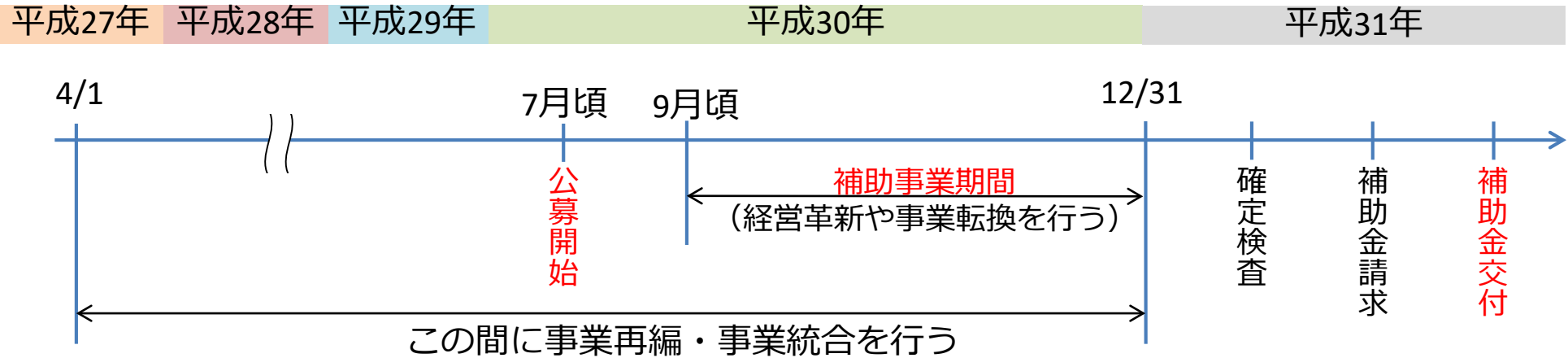
● 個人事業主の方が法人化をされた場合の適用関係は以下のように整理しています。





2型スケジュールについて

スケジュール



補助対象経費

- 設備費 ○原材料費 ○外注費 ○委託費 ○広報費 ○知的財産権等関連経費
- 謝金 ○旅費 ○人件費 ○店舗等借入費 ○会場借料 ○マーケティング調査費

【事業所の廃止、既存事業の廃業・集約を伴う場合】

- 廃業登記費 ○在庫処分費 ○解体費 ○原状回復費 ○移転・移設費用

● 補助率や補助上限額は下図のとおりです。

タイプ	事業転換 (事業や拠点の 廃止を伴うもの)	補助率	補助 上限額	対象となる取組
①経営者交代タイプ	無	2/3（個人事業主を含む小規模 企業者）	200万円	②事業再編・事業統 合支援型に該当する ものを除く。
		1/2（上記以外の者）	150万円	
	有	2/3（個人事業主を含む小規模 企業者※）	500万円	
		1/2（上記以外の者）	375万円	
②M&Aタイプ 7月上旬頃公募予定	無	2/3（採択上位）	600万円	M&A等を伴う取組。
		1/2（上記以外の者）	450万円	
	有	2/3（採択上位）	1,200万円	
		1/2（上記以外の者）	900万円	



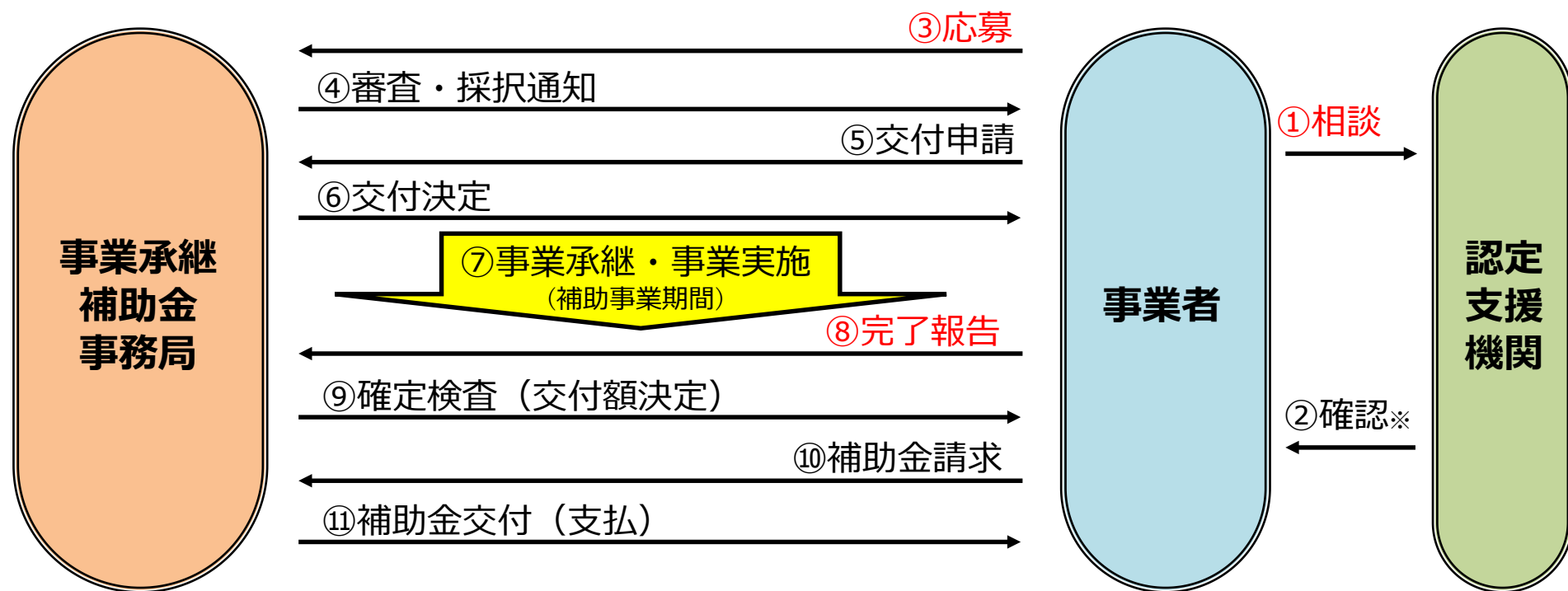
● 採点基準の一例は、以下のとおりです。

採点基準

- ① 新たな取組の独創性
 - ・ 技術やノウハウ、アイデアに基づき、ターゲットとする顧客や市場にとって新たな価値を生み出す商品、サービス、又はそれらの提供方法を有する事業を自ら編み出していること。
- ② 新たな取組の実現可能性
 - ・ 商品・サービスのコンセプト及びその具体化までの手法やプロセスがより明確となっていること。
 - ・ 事業実施に必要な人員の確保に目途が立っていること。販売先等の事業パートナーが明確になっていること。
- ③ 新たな取組の収益性
 - ・ ターゲットとする顧客や市場が明確で、商品、サービス、又はそれらの提供方法に対するニーズを的確に捉えており、事業全体の収益性の見通しについて、より妥当性と信頼性があること。
- ④ 新たな取り組みの継続性
 - ・ 予定していた販売先が確保できないなど計画どおりに進まない場合も事業が継続されるよう対応が考えられていること。
 - ・ 事業実施内容と実施スケジュールが明確になっていること。また、売上・利益計画が妥当性・信頼性があること。



- 応募予定の中小企業者は、まずは認定支援機関へ**相談**する。…①～②
- その後、補助金事務局に必要書類を添えて**応募**し、採択決定。…③～⑥
- 事業実施後、補助金の交付を受けるための**報告**等を行う。…⑦～⑪



※ 認定支援機関は、事業者から相談を受けた事業について、承継後の新たな取組の新規性や実現可能性を確認し、その後の一貫した支援の実施に同意するものします。事業者は当該確認書を事務局に提出する必要があります。

【申請窓口・問合せ先】

平成29年度補正 事業承継補助金事務局

電話番号 03－6264－2670

(受付時間：10:00～12:00、13:00～17:00 (土日祝除く))

<https://www.shokei-29hosei.jp/>

本補助金の詳細については、上記URL「事業承継補助金サイト」でご確認ください。関連情報や応募書類の入手もこちらのページから可能です。

事業承継補助金

検索

