

平成31年 第1回 スマートSME(中小企業)研究会

FinTechに関する グローバル動向からの示唆

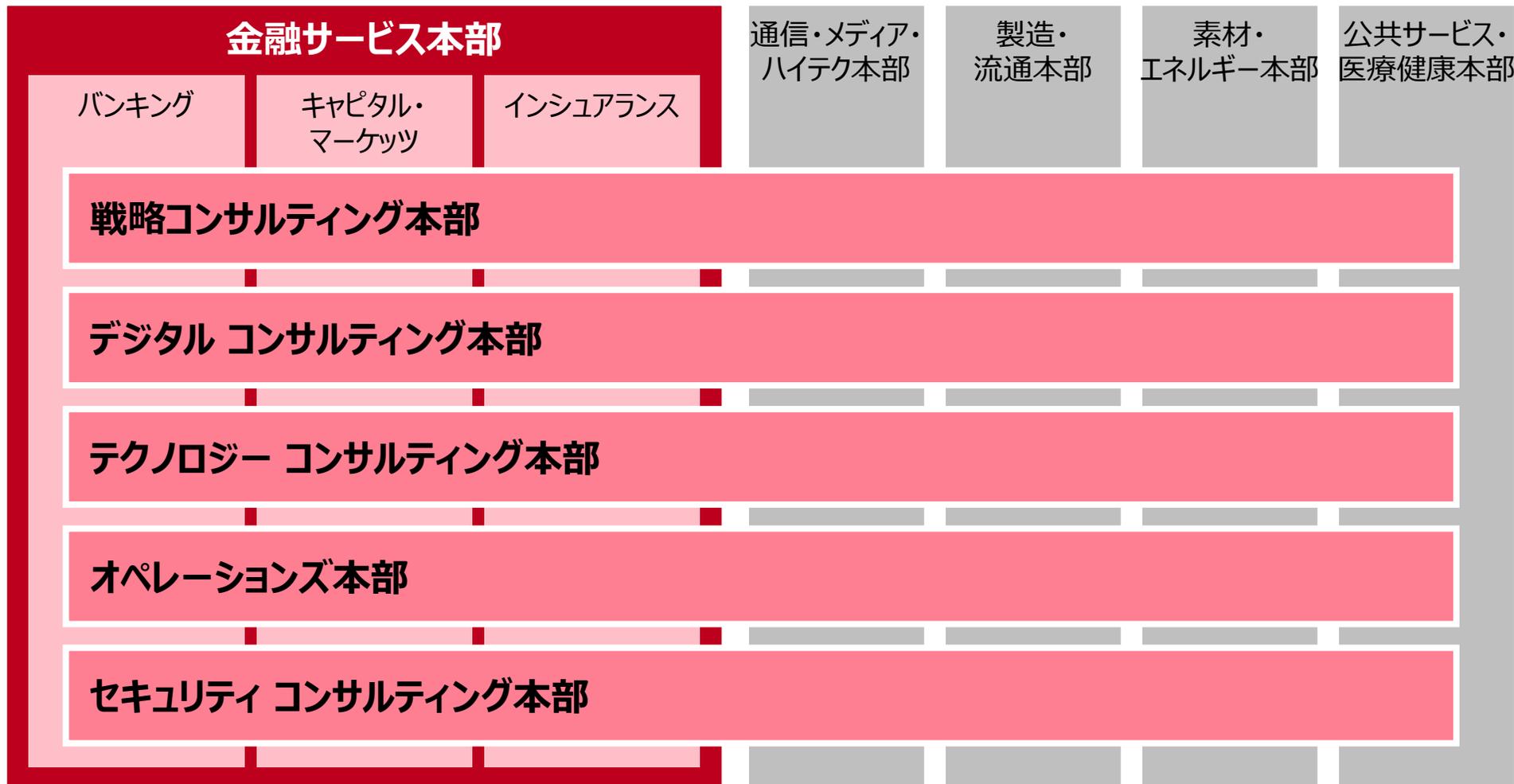
2019年3月13日

アクセンチュア株式会社
村上 隆文

 **accenture**strategy

アクセンチュアについて

アクセンチュアは「ストラテジー」「コンサルティング」「デジタル」「テクノロジー」「オペレーションズ」「セキュリティ」の6つの領域で幅広いサービスとソリューションを提供する世界最大級の総合コンサルティング企業です

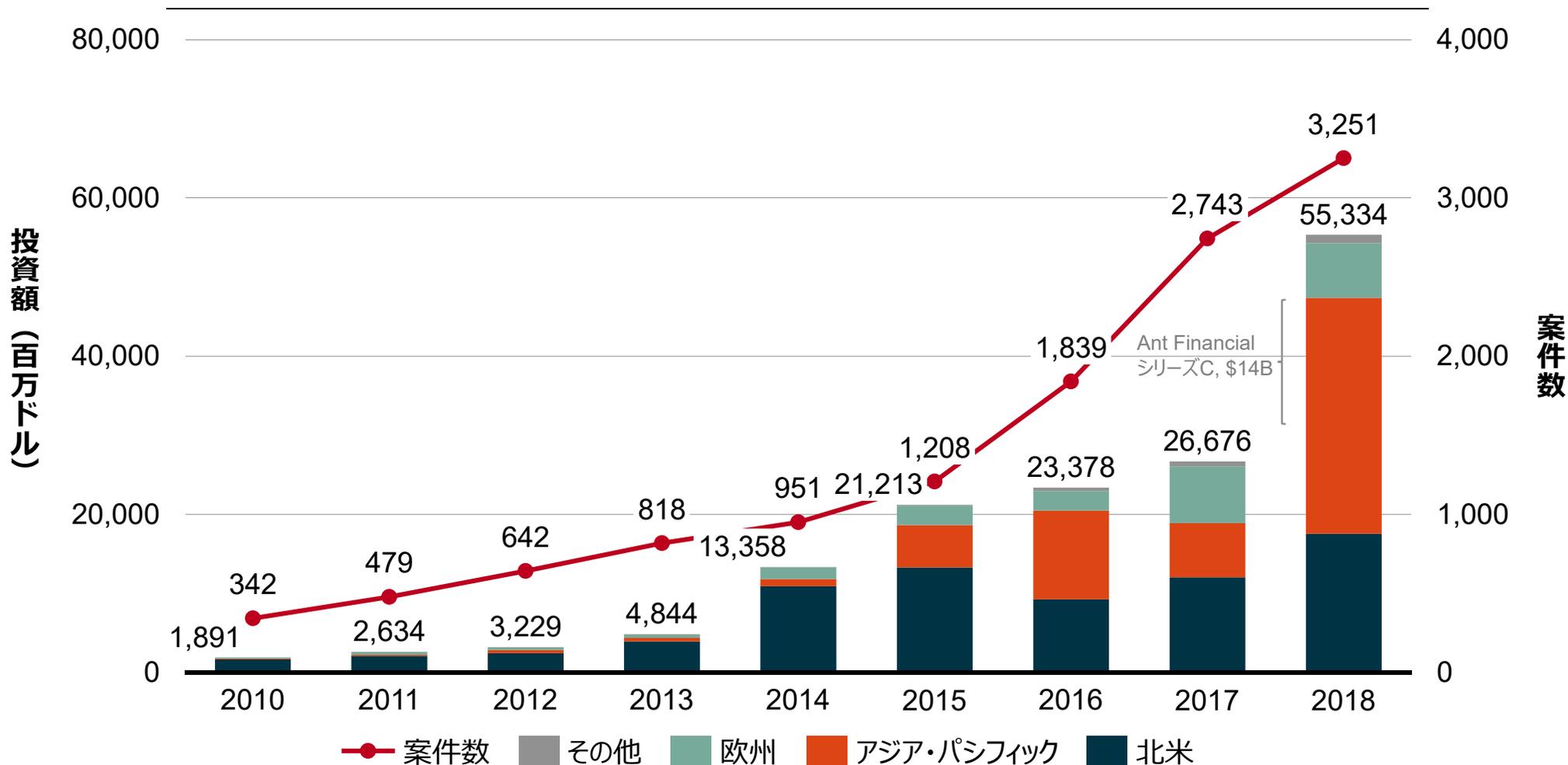


グローバルフィンテックの動向

フィンテック投資の推移

「アジア・パシフィック」「北米」「欧州」の三極で、実需に基づくフィンテック投資が加速

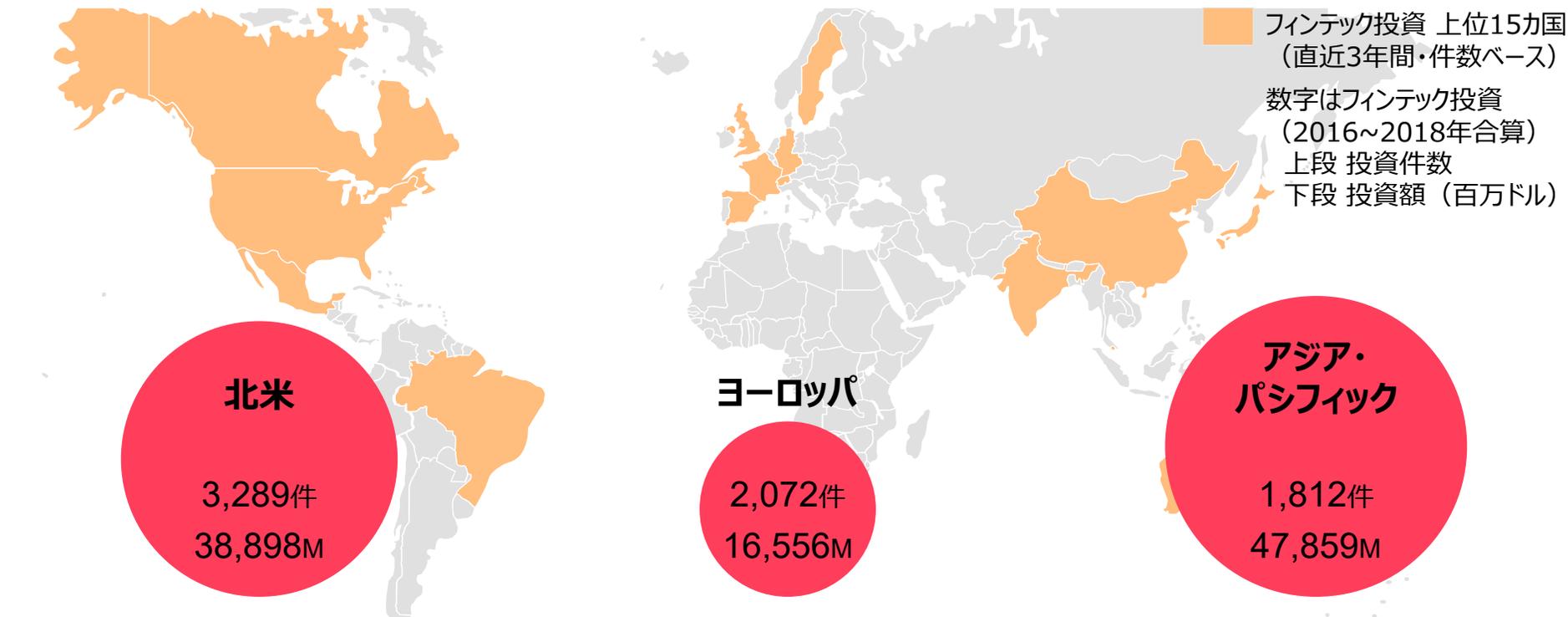
グローバルフィンテック投資の推移（2010年～2018年）



グローバルフィンテックの動向

地域毎の注力領域 — 中小企業関連

各地域の決済・資金需要や競争環境を反映して、特色あるフィンテックが資金を獲得している



特徴的な領域：北米

法人決済 (CMS/VAS・貿易・請求・調達)	180件 2,743M
SME与信スコアリング ・自動化	38件 1,322M
SMEオンライン貸付	73件 1,119M

特徴的な領域：ヨーロッパ

オープンバンク (API)	99件 1,933M
SMEオンライン貸付	46件 654M
法人決済 (CMS/VAS・貿易・請求・調達)	110件 554M

特徴的な領域 アジア・パシフィック

SMEオンライン貸付	84件 4,898M
決済加盟店連携 (EC/モバイル・VAS)	130件 3,107M
SME代替貸付 (P2P・クラウドF・アグリゲーション)	52件 699M

特徴的な事例

SMEが関連する事例（1/2）

貸付関連は引き続きフィンテックの主戦場として、SME向けを含めたイノベーションが継続している

法人決済 – Value Added Service

BlueVine（米国）

Cash when you need it.

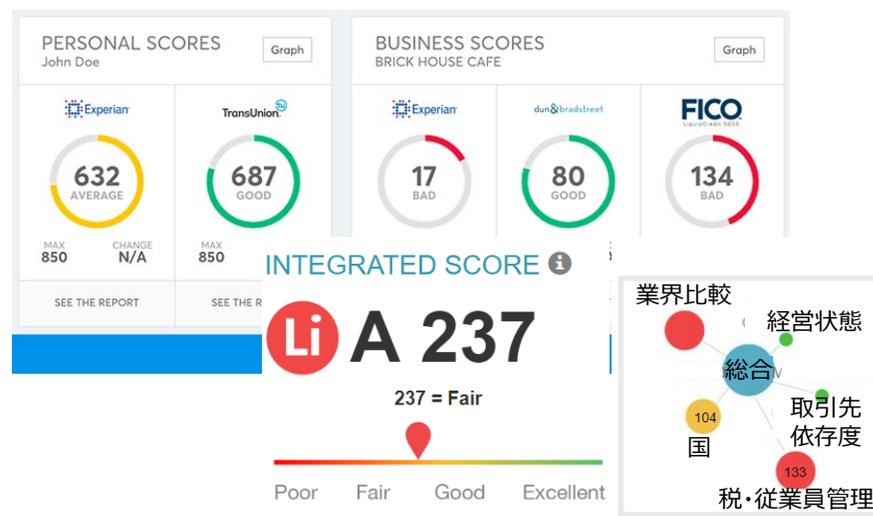
- Fast Funding**: Get funded in as fast as 24 hours
- Simple**: Draw funds whenever you need
- Flexible**: Available credit replenishes as you repay

Invoice Date	Due Date	Action
1.14.2016	1.26.2015	Get paid now
1.14.2016	1.26.2015	Get paid now
1.14.2016	1.26.2015	Get paid now

- 中小企業向けの売掛債権担保融資サービス
- 会計システムからAPIを通じ、請求情報をBlueVineに連携すると、24時間以内に融資を受けられる
- VAS一般に提供されている資金繰りの可視化に加え、API連携により突発的な資金ニーズを直接充足

SME与信スコアリング

Nav（米国） / LENDindex（米国）



- 中小企業の財務や成長性を評価し、与信スコア提示（情報プロバイダーや公的機関の情報を活用）
- 地場のマネーレンダー等からの貸付を促進
- 中小企業による情報開示や返済によりスコアが良化、スコア精度を向上させるインセンティブを構築

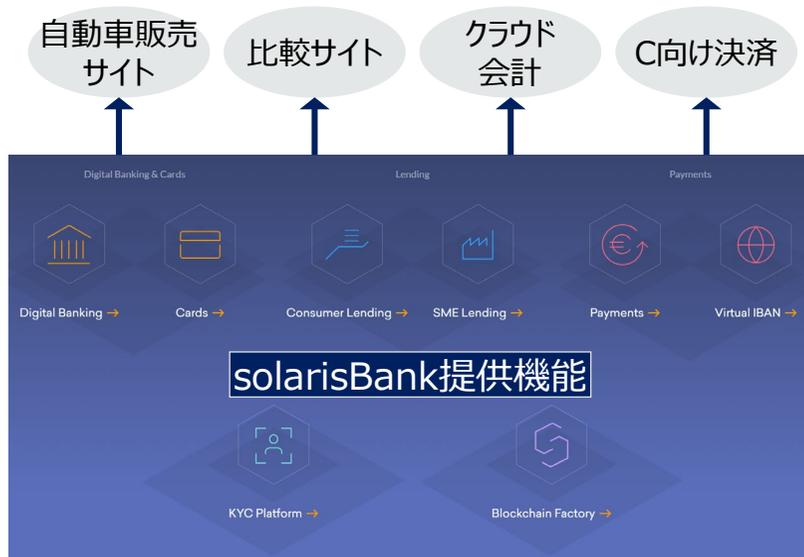
特徴的な事例

SMEが関連する事例（2/2）

加えて、企業を超えた情報連携や機能連携により、新たな付加価値を提供する動きも顕著

オープンバンク

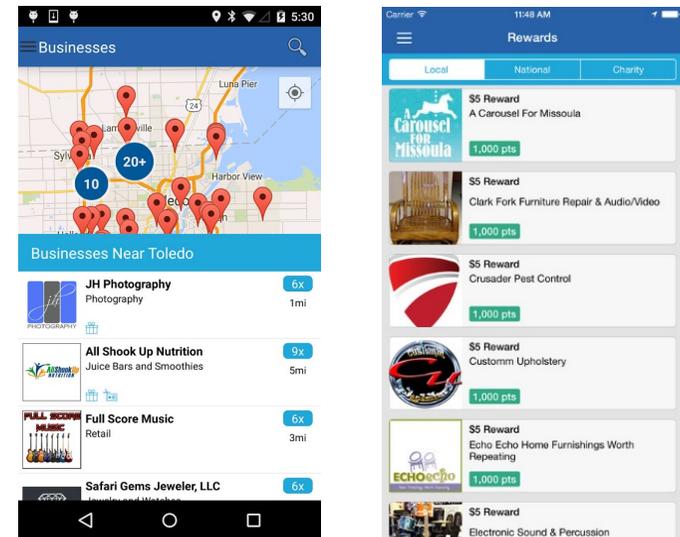
solarisBank（ドイツ）



- APIを通じて解放される法人・個人の口座情報と、金融・非金融機能を組み合わせて付加価値を提供
- solarisBankは、ホワイトレーベルで銀行サービス提供企業は、自社サービスに組み入れることで、シームレスな価値提供が可能となる

決済加盟店連携

Buzz Points（米国）



- 地域企業向けのロイヤリティ・プラットフォーム
- 地元店舗での利用はポイントが2倍となる等の優遇により、地域経済圏の形成をサポート
- ロイヤリティポイントによる囲い込み、地元店舗や金融機関、消費者による金融地産地消を促進

中小企業の事業環境整備への示唆

「企業横断の情報・機能連携」のフリクション低減と、「B to G to B」による意欲ある企業の支援が、中小企業の潜在価値を極大化・表出化させるカギになるのではないか

1. 中小企業における企業活動データ蓄積の促進（企業静態・動態データ）
2. 企業横断の情報・機能連携を加速する制度・標準等の展開
 - 金融・非金融のデータ流通、API等による機能連携の標準化
 - 事業者へのインセンティブ構築 や 企業規模による不公平性の排除
3. 「B to G to B」による小規模ならではの不利益や地域間需給格差の軽減
 - 公的機関によるデータや需給の中継（G保有企業データの分析と提供 などから開始）
 - 共通プラットフォーム提供による投資負荷の軽減
 - クロスボーダーでの競争ルール・制度形成による事業ポータビリティ確保や域外進出支援

など

アクセントゥアについて

アクセントゥアは「戦略」「コンサルティング」「デジタル」「テクノロジー」「オペレーションズ」の5つの領域で幅広いサービスとソリューションを提供する世界最大級の総合コンサルティング企業です。

世界最大の規模を誇るデリバリーネットワークに裏打ちされた、40を超える業界とあらゆる業務に対応可能な豊富な経験と専門スキルなどの強みを生かし、ビジネスとテクノロジーを融合させて、お客様のハイパフォーマンス実現と、持続可能な価値創出を支援しています。

世界120カ国以上のお客様にサービスを提供するおよそ46万9,000人の社員が、イノベーションの創出と世界中の人々のより豊かな生活の実現に取り組んでいます。

アクセントゥアの詳細は www.accenture.com を、
アクセントゥア株式会社の詳細は www.accenture.com/jp をご覧ください。

アクセントゥア 戦略コンサルティング本部 (Accenture Strategy) について

アクセントゥア 戦略コンサルティング本部は、ビジネスとテクノロジーを融合させることでビジネス価値を創造する戦略パートナーです。

ビジネス/テクノロジー/オペレーション/ファンクションの各戦略における高い専門性を組み合わせ、各業界に特化した戦略の立案と実行を通してお客様の変革を支援します。

デジタル化時代における創造的破壊への対応や競争力強化、グローバルオペレーティング・モデル構築、人材力強化、リーダーシップ育成などの経営課題に注力し、効率性向上だけでなく成長の実現に貢献します。

詳細は www.accenture.com/strategy をご覧ください。

FinTechについて

FinTechについてはこちらの統合サイトをご参照下さい。
<https://www.accenture.com/jp-ja/fintech-index>



フィンテック
(FinTech)

お問い合わせ：

アクセントゥア株式会社
戦略コンサルティング本部

テクノロジー戦略グループ統括
マネジング・ディレクター

村上 隆文
takafumi.murakami@accenture.com