一般的な一括ファクタリングスキーム プライマリメーカー メリット 資金調達コスト Tibor+α • 支払の先延ばし 金融機関 • 手形レスによる印紙税コストなどの減少 プライマリメーカー • 支払の1本化による振込コストの減少 期日一括支払 (発注企業) バックファイナンス デメリット • システム利用料負担 SPC (ファクタリング子会社) サプライヤー メリット ファクタリング手続きの自動化 サプライヤーへの 多数の買掛先 ファクタリング 手形と比較してペーパーレス化による (期日前買取) 保管・事務コストの減少 または期日支払い 割引金利 短期プライムレート • 相対的に低い割引手数料 デメリット サプライヤー サプライヤー サプライヤー サプライヤー サプライヤー • 割引手数料負担(期日前買取の場合) (納入企業) (納入企業) (納入企業) (納入企業) (納入企業)

<割引金利の設定問題>

- ◆同じ信用力の金銭債権の取扱いでありながら、**サプライヤーにはプライマリメーカーとは大きく異なる金利水準での割引が行われているケースが多い**。
- ◆プライマリメーカーが上場大企業の場合、借入金の金利水準はTibor+α ※3ヶ月Tibor 0.06909% (2020年7月29日現在)
- ◆多くのケースで、一括ファクタリングの割引レートは短期プライムレート ※短期プライムレート 1.475% (大手銀行2020年7月29日現在)
- ◆短期プライムレートは、2009年以来1.475%で不変。一方のTiborは2009年1月5日の0.7425%から0.67341%低下
- ◆中小企業には、この10年余の超低金利政策の恩恵が大企業ほどには及んでいない。