

パンフレット構成案

事業引継ぎハンドブック		
頁	内 容	詳細
1	本扉	
2	目次	
3	目次	
4	目次	
5	1章扉:経営者ならば誰しも降りかかる『後継者問題』	
6	・「後継者がいない・・・」。悩む前に相談	
7	・「事業引継ぎ」という選択肢	
8	2章扉:「事業引継ぎ支援センター」に相談	
9	・「事業引継ぎ支援センター」とは?	
10	・「事業引継ぎ支援センター」相談窓口・センター一覧	
11	・なぜ、「早めの相談」なのか?	
12	・相談で何を聞かれるのか?	
13	・「後継者人材バンク」とは?②	譲り渡し側にとっての「後継者人材バンク」
14	・「後継者人材バンク」とは?②	譲り受け側にとっての「後継者人材バンク」
15	3章扉:【実践解説】事業を譲り渡したい	
16	・①面談(秘密保持が重要)	<M&Aの場合>
17	・②登録機関との契約	<M&Aの場合>
18	コラム:民間に直接行く場合(仲介とアドバイザー)、 フィー、セカンドオピニオン	<M&Aの場合>
19	・③マッチング候補を探す	<M&Aの場合>
20	・④事業評価	<M&Aの場合>
21	・⑤マッチング開始	<M&Aの場合>
22	・⑥トップ会談	<M&Aの場合>
21	・⑦交渉	<M&Aの場合>
22	・⑧基本合意書の締結	<M&Aの場合>
23	・⑨デューデリジェンス	<M&Aの場合>
24	・⑩最終契約締結	<M&Aの場合>
25	・⑪事後調整事項	<M&Aの場合>
25	コラム:「磨き上げ」とは	<M&Aの場合>
26	コラム:企業評価と売却価格について	<M&Aの場合>
27	・①相談	<後継者人材バンクの場合>
28	・②マッチング候補を探す	<後継者人材バンクの場合>
28	・③承継	<後継者人材バンクの場合>
29	4章扉:【実践解説】事業を譲り受けたい	
30	・①相談	<M&Aの場合>
30	・②ノンネーム情報の提供	<M&Aの場合>
31	・③秘密保持契約の締結	<M&Aの場合>
32	・④アドバイザー契約の締結	<M&Aの場合>
33	・⑤条件交渉・トップ面談	<M&Aの場合>
33	・⑥基本合意書の締結	<M&Aの場合>
34	・⑦デューデリジェンス	<M&Aの場合>
35	・⑧最終契約の締結	<M&Aの場合>
35	・①相談	<後継者人材バンクの場合>
36	・②マッチング相手を探す	<後継者人材バンクの場合>
37	・③承継	<後継者人材バンクの場合>
38	コラム:トラブル対応	
38	5章扉:円滑な廃業	
39	・「廃業」への手続きとプロセス	
40	・制度、相談窓口	
40	6章扉:知っておきたい事業引継ぎの豆知識	
41	・M&Aの種類	
42	・M&Aのメリット、デメリット	
42	・M&Aのメリット、デメリット	
43	各種連絡先	
44		