

パンフレット構成案

事業引継ぎハンドブック

頁	内 容	詳細
1	本扉	
2	目次	
3	目次	
4	目次	
5	1章扉: 経営者ならば誰しも降りかかる『後継者問題』	
6	・「後継者がいない…」悩む前に相談	
7	・「事業引継ぎ」という選択肢	
8	2章扉: 「事業引継ぎ支援センター」に相談	
9	・「事業引継ぎ支援センター」とは?	
10	・「事業引継ぎ支援センター」相談窓口・センター一覧	
11	・なぜ、「早めの相談」なのか?	
12	・相談で何を聞かれるのか?	
13	・「後継者人材バンク」とは?②	譲り渡し側にとっての「後継者人材バンク」
14	・「後継者人材バンク」とは?②	譲り受け側にとっての「後継者人材バンク」
15	3章扉: 【実践解説】事業を譲り渡したい	
16	・①面談(秘密保持が重要)	<M&Aの場合>
17	・②登録機関との契約	<M&Aの場合>
18	コラム: 民間に直接行く場合(仲介とアドバイザリー)、 フリー、セカンドオピニオン	<M&Aの場合>
19	・③マッチング候補を探す	<M&Aの場合>
20	・④事業評価	<M&Aの場合>
21	・⑤マッチング開始	<M&Aの場合>
22	・⑥トップ会談	<M&Aの場合>
23	・⑦交渉	<M&Aの場合>
24	・⑧基本合意書の締結	<M&Aの場合>
25	・⑨デューデリジェンス	<M&Aの場合>
26	・⑩最終契約締結	<M&Aの場合>
27	・⑪事後調整事項	<M&Aの場合>
28	コラム: 「磨き上げ」とは	<M&Aの場合>
29	コラム: 企業評価と売却価格について	<M&Aの場合>
30	・①相談	<後継者人材バンクの場合>
31	・②マッチング候補を探す	<後継者人材バンクの場合>
32	・③承継	<後継者人材バンクの場合>
33	4章扉: 【実践解説】事業を譲り受けたい	
34	・①相談	<M&Aの場合>
35	・②ノンネーム情報の提供	<M&Aの場合>
36	・③秘密保持契約の締結	<M&Aの場合>
37	・④アドバイザリー契約の締結	<M&Aの場合>
38	・⑤条件交渉・トップ面談	<M&Aの場合>
39	・⑥基本合意書の締結	<M&Aの場合>
40	・⑦デューデリジェンス	<M&Aの場合>
41	・⑧最終契約の締結	<M&Aの場合>
42	・①相談	<後継者人材バンクの場合>
43	・②マッチング相手を探す	<後継者人材バンクの場合>
44	・③承継	<後継者人材バンクの場合>
45	コラム: トラブル対応	
46	5章扉: 円滑な廃業	
47	・「廃業」への手続きとプロセス	
48	・制度、相談窓口	
49	6章扉: 知っておきたい事業引継ぎの豆知識	
50	・M&Aの種類	
51	・M&Aのメリット、デメリット	
52	・M&Aのメリット、デメリット	
53	各種連絡先	
54		