## アウトカム指標及び目標の効果検証(達成状況)(令和6年度)

令和6年度の経営支援の取組として、経営支援が必要と判断した事業者に対して、国の経営支援強化促進補助金を活用して外部専門家(中小企業診断士)を派遣した。

専門家派遣事業により企業診断報告書や経営改善計画書を作成した事業者について、売上高・営業利益が増加した事業者数の割合を指標として検証を実施した。

アウトカム指標:専門家派遣事業終了翌年度以降の指標がそれぞれで50%超、 両方で30%超を維持して推移する

達成状況:下表のとおり

	1 年後		2 年後		3 年後		4 年後		5 年後	
決算書受領	212	-	167	-	131	-	104	-	85	-
売上高増 <mark>目標値 50%</mark>	96	45%	83	50%	61	47%	44	42%	42	49%
営業利益増目標値 50%	121	<mark>57%</mark>	104	<mark>62%</mark>	79	<mark>60%</mark>	57	<mark>55%</mark>	45	<mark>53%</mark>
いずれも増 <mark>目標値 30%</mark>	70	<mark>33%</mark>	65	<mark>39%</mark>	47	<mark>36%</mark>	34	<mark>33%</mark>	29	<mark>34%</mark>

自己評価:専門家派遣事業終了後の決算を5年後まで確認したところ、売上高が増加した企業の割合については、目標値を上回る年度はなかった。この5年間においては、コロナ禍や物価高等の外部要因により苦戦が強いられた企業が多かったものと考えられる。

しかし、営業利益及び売上高・営業利益いずれも増加した企業の割合は、全て の年度において目標値を上回った。