

アウトカム指標及び目標の効果検証（達成状況）（令和6年度）

中小企業者の経営課題解決を支援するため、当協会は金融機関や関係機関、支援機関と連携の下、外部専門家派遣事業も活用し、経営支援を行いました。

経営支援の効果検証においては、経営支援を実施した企業を対象として、以下の指標で検証を行いました。

＜アウトカム指標＞

①営業利益増加率、②リスク正常化率、③代位弁済遷移率

＜達成状況＞

①営業利益増加率…1.13倍

経営支援実施先のうち前年度決算よりも営業利益が増加した企業の割合÷経営支援未実施先のうち前年度決算よりも営業利益が増加した企業の割合

②リスク正常化率 …1.05倍

経営支援実施先のうち返済条件緩和の状態が解消した企業の割合÷経営支援未実施先のうち返済条件緩和の状態が解消した企業の割合

③代位弁済遷移率…1.33倍

経営支援未実施先のうち代位弁済に至った企業の割合÷経営支援実施先のうち代位弁済に至った企業の割合

※いずれの指標も目標値は1倍超。

＜自己評価＞

いずれの指標も目標値である1倍超となり、経営支援実施先のパフォーマンスが高いことが示されました。

今後は実施した経営支援内容と各指標の関連性に注視しつつ、実施先中小企業者の声を踏まえながら経営支援サービスの水準向上を図り、事業者の経営改善の一助になるよう努めていくことが必要と考えます。