

アウトカム指標及び目標（令和 8 年度）

令和 5 年度、令和 6 年度及び令和 7 年度の外部専門家派遣により経営改善を目的とした経営診断又は経営改善計画の策定を行った事業者を対象として、実施後のフォローアップ訪問を推進するとともに、以下の指標と目標を設定し検証を行います。

1 令和 5 年度経営支援実施事業者

(1) アウトカム指標：売上高

目標値：良化率 55%

（経営支援実施時点と実施後 3 期目の比較、良化事業者数／経営支援実施事業者数）

(2) アウトカム指標：営業利益率

目標値：良化率 55%

（経営支援実施時点と実施後 3 期目の比較、良化事業者数／経営支援実施事業者数）

2 令和 6 年度経営支援実施事業者

(1) アウトカム指標：売上高

目標値：良化率 50%

（経営支援実施時点と実施後 2 期目の比較、良化事業者数／経営支援実施事業者数）

(2) アウトカム指標：営業利益率

目標値：良化率 50%

（経営支援実施時点と実施後 2 期目の比較、良化事業者数／経営支援実施事業者数）

3 令和 7 年度経営支援実施事業者

(1) アウトカム指標：売上高

目標値：良化率 45%

（経営支援実施時点と実施後 1 期目の比較、良化事業者数／経営支援実施事業者数）

(2) アウトカム指標：営業利益率

目標値：良化率 45%

（経営支援実施時点と実施後 1 期目の比較、良化事業者数／経営支援実施事業者数）