

価格交渉の準備は、 自社の原価計算から。

コストの上昇分を自ら把握することが、
価格交渉成功の第一歩です。

従来

コスト

利益

価格交渉
できます！

コスト
上昇時

コスト

コスト
上昇分

利益

価格交渉は公表資料でOK

価格交渉ハンドブック



ノウハウ探し # 価格交渉準備

取引先と価格交渉を行うために準備しておくといツールや、
交渉を行う上で押さえておくといポイントなどをまとめています。

埼玉県価格交渉支援ツール



根拠資料作成 # 労務費データも含む

1,422品目から選択可能な主要原材料費等や、16業種から選択可能な
労務費の推移を簡単に確認、グラフにできる支援ツールで、全国
どこでも活用できて便利です。

労務費転嫁指針



価格交渉の共通ルール

価格交渉に使える申込様式付き

労務費の転嫁に係る価格交渉について、発注
者・受注者それぞれに求められる行動を整理
したものです。



内閣官房 公正取引委員会

儲かる経営キツク君



コスト構造の見える化

webで簡単

価格転嫁の交渉資料が作れる検討ツールです。



中小機構 (独立行政法人中小企業機構整備機構)



(価格交渉・価格転嫁に関する相談窓口)

47都道府県に設置してある「よろず支援拠点(価格転嫁サポート窓口)」にて相談受付中！