サービス 平成18年2月24日 地域 中部 事業分野 認定日

ブロードバンドネットワークを活用したリアルタイム婚礼エンドロール映像 テーマ名: 等提供事業

事業計画の概要:

・遠隔操作によりウェディング会場から伝送される挙式・披露宴の写真を素材に、挙式と披露宴を一連 のドラマと見立てて、ドラマのエンディングに流れる回想シーンと出演者のロールスーパーに見立てたド ラマチックな映像として披露宴終了30分前までに仕上げ、式場内に設置した専用機械でDVDとして提 供し、披露宴のエピローグで上映を可能にする。このエンドロール事業を軸として、着付けや婚礼打ち合 わせの様子を披露宴のオープニングに紹介する「プロローグ」や婚礼、当日の写真をインターネットトで 紹介する「マイスイートホームページ」を付加した総合婚礼映像提供事業。

連携参加者:

コア企業:(株)アドホック(愛知県名古屋市:受託開発ソフトウェア業) 連携企業等:(有)クライム、(株)クライムキューブ

連携体の構成

システム開発、コンテンツ制作技術

コア企業:(株)アドホック

・システム開発技術、映像コンテンツ制作!ウハウを活かし、システム(ネットワーク)の管理と リアルタイムコンテンツの作成を行う。

結婚式場での映像提供ノウハウ

(有)クライム

・結婚式場での映像サービス提供ノウハウ を活かし、マーケットの開拓と式場カメラマン の養成指導を行う。

付加サービスの企画・展開、営業開拓

(株)クライムキューブ

・エンドロール事業を基盤としたブライダル マーケットに提供する!Tを活用した多彩なサー ビスを企画・展開し、国内、海外へのマーケット 展開を行う。

連携の特徴

・システム開発技術とコンテ ンツ制作技術を有する(株) アドホックと、ブライダル マーケットに精通した(有) クライムと新連携サービス 企画・展開の(株)クライム キューブが有機的に連携。 ・平成15年度中小商業ビジ ネスモデル支援事業で、本 事業が成功するとの調査 結果。

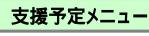
新事業

·ブロードバンドを介した 高品質・即時性に優れた 結婚式での演出を可能と したサービス事業。 他の専属ビデオ会社で はエンドロールサービス を1件80,000円で実施、 本連携体では1件40,000 ~50,000円でサービスを 提供するため、価格競争 力は高い。

市場性

・手づくリウェディングやレ ストランウェディング等の 人気の高まり。 ・試験的販売を通して、ロ コミで引き合いが増加。 国内のみならず、ハワイ、 グアム等海外市場の拡大

「感動」のエンティング!



新連携対策補助金(事業化·市場化支援事業) 等



を見込む。