

## 投資事業有限責任組合概要

2022 年 10 月 19 日

名 称	NextG 投資事業有限責任組合
住 所	神奈川県川崎市高津区坂戸三丁目 2 番 1 号
無限責任組合員の氏名又は名称	株式会社ケイエスピー、NextG 有限責任事業組合
指導を行う者の概況	
氏 名 又 は 名 称	① 株式会社ケイエスピー 代表取締役 窪田 規一 ② 株式会社ケイエスピー インキュベート・投資事業部 部長 黒田 智生
無限責任組合員との関係	NextG 有限責任事業組合の組合員
事 業 の 概 要	<p>設立以来 30 年以上にわたり、ベンチャー企業の創出に注力し、500 社超のベンチャーを支援しながら、インキュベータとして支援する事業体系を確立。オフィスやラボといった施設面の支援に加え、資金調達のサポートとして、助成金や融資紹介だけでなく、インキュベータとしてはいち早く「投資ファンド」を設立。これまでに延べ 160 社ほどに対して総額約 60 億円弱の投資を行っており、ファンド運営継続中である。</p> <p>また、企業家育成の面で、「ビジネススクール」を運営し、研究、アイデアをビジネス化するための経営者としてのスキル、アントレプレナーシップを強化し、実際に起業するだけでなく、株式公開を実現する修了生も輩出してきた。</p> <p>協業促進のために、それぞれのベンチャー企業に適した大手メーカーとの様々な形でのビジネスマッチングも行っており、2002 年からは、「協創マッチングフォーラム」として毎年事業会社へのプレゼンテーションや個別面談の機会を提供している。</p> <p>また、ASPA (Asian Science Park Association、アジアサイエンスパーク協会) の創設メンバーとして、アジア地域のサイエンスパークとの連携を行い、産業・技術面での交流促進にも取り組んでいる。</p>

指導に係る知識及び経験

①株式会社ケイエスピー 代表取締役 窪田 規一

◆経歴

自 昭和 51 年 4 月 至 昭和 53 年 6 月

日産自動車株式会社（販売・マーケティング担当）

自 昭和 53 年 7 月 至 平成 12 年 10 月

株式会社エスアールエル（営業企画・事業開発・新規事業担当）

自 平成 12 年 11 月 至 平成 17 年 11 月

株式会社ジェージーエス 創業・設立（経営担当専務取締役、代表取締役社長）

自 平成 17 年 11 月 至 平成 18 年 7 月

京都大学ベンチャーサポート（TLO 設立検討及び京大発ベンチャーの経営指導）

自 平成 18 年 7 月 至 令和 3 年 3 月

ペプチドリーム株式会社 創業・設立（経営担当、代表取締役社長、代表取締役会長）

自 平成 29 年 9 月 至 平成 31 年 6 月

ペプチスター 株式会社 創業・設立（経営担当 代表取締役社長）

自 令和 3 年 3 月 至 令和 3 年 6 月

株式会社 ケイエスピー 代表取締役社長 就任・準備期間

自 平成 3 年 6 月 現在に至る

株式会社ケイエスピー 代表取締役社長 就任

バイオベンチャーの経営・上場による経験や知識、関係者とのネットワークは他に類を見ない圧倒的なものがある。

◆関与社数

50 社超えの投資経験あり。うち 10 数件を IPO させている。

◆指導内容

バイオベンチャーの起業・経営の知見を活かし、事業開発、研究開発、知財戦略、事業会社との交渉術など幅広く指導を行っている。

②株式会社ケイエスピー インキュベート・投資事業部  
部長 黒田 智生

◆経歴

自 平成 2 年 4 月 至 平成 4 年 9 月

	<p>株式会社大和銀行江坂支店（営業窓口・ローン業務、証券外務員）  自 平成 4 年 9 月 至 平成 6 年 10 月  株式会社大和銀行お茶の水支店（営業・融資業務、証券外務員）  自 平成 6 年 10 月 至 平成 8 年 11 月  株式会社大和銀行王子支店（営業、証券外務員）  自 平成 8 年 11 月 至 平成 11 年 1 月  大和銀企業投資株式会社（ベンチャー投資業務）  自 平成 11 年 2 月 至 平成 12 年 1 月  株式会社大和銀行三河島支店（営業、証券外務員）  自 平成 12 年 2 月 至 平成 12 年 5 月  ネットキャピタル株式会社（ベンチャー投資業務）  自 平成 12 年 6 月 至 平成 12 年 8 月  経営コンサル（個人営業）  （ベンチャー企業の財務・資金調達支援）  自 平成 12 年 9 月 至 平成 12 年 11 月  株式会社ディーアンドディー  （財務管理部長として資金調達、IPO 準備）  自 平成 13 年 6 月 現在に至る  株式会社ケイエスピー  （ベンチャー企業の支援、ファンドの運用管理）</p> <p>◆関与社数  投資案件数 59 社、うち 18 社を Exit（IPO または M&amp;A）させている。</p> <p>◆指導内容  24 年に渡るベンチャーキャピタル業界での活動経験をベースに、VC 間ネットワーク、地方支援機関とのネットワークを活かし、資本政策や事業会社との協業の仕方などに強みを持った支援、指導を行っている。  また、ベンチャーで頻繁に生じる人的なトラブルなどの調整役を果たすことが多く、ベンチャー、関係企業、VC 間の調整力に長けている。</p>
<p>指 導 の 概 要</p>	<p>定期的な投資先との情報共有を通じて、以下の指導やサポートを行う。</p> <p>(1) 事業開発・展開の指導・サポート  (2) 研究開発の指導・サポート  (3) 知財戦略の指導・サポート  (4) 事務管理面での指導・サポート</p>

	(5)資金調達等の指導・サポート (6)人材紹介、人材採用等の指導・サポート (7)その他メンタルサポートも含めた全般的指導
--	--

(備考)

用紙の大きさは日本産業規格A4とすること。

