

- 現場の「生の声」を集めるべく、中小企業庁及び各地方局で、中小・小規模企業や税理士等に対し実態調査を実施。
- 12月後半から開始し、3月2日(金)時点で合計737社から聴取。

ものづくり

- 製品をテーラーメイド化していけば、国内外でニーズはある。職人技による微小径ドリルの製造など、大企業にできないことをやるのが中小企業の強み。(東京都 超硬ドリル製造業)
- 顧客の海外展開に伴い、海外展開したが、コア部品のノズルは日本で製造。雇用は海外展開しても減らしていない。(東京都 成形装置製造業)
- 社長の判断で迅速に、独自の風味のニッチ商品を仕込み、市場獲得を図っている。(石川県 酒類製造業)

- ベンチャー企業の資金調達は、成長に応じ、自己資金→ベンチャー・キャピタルによる増資→金融機関の融資、という方法が多いが、ベンチャー・キャピタルはいつも活用できるものではなく、何らかの出資の手当が必要。(東京都 運搬箱製造業)

- 原料、一次加工、二次加工、最終製品、卸売、小売といった複層的な取引構造になっており、これら全部についてフィー(手数料)が発生してしまう。(石川県 繊維製造業)

- 海外展開に際して、現地での人材獲得や資金調達等が課題。現地の支援機関サポートを充実して欲しい。(神奈川県 乱丁検査センサー製造業)

- 周辺の企業がどんどん潰れ、中小・小規模企業の作り上げた技術が失われている。(千葉県 精密プレス加工業)

サービス等

- 上海に子会社を設立。デザインのアイデアがあるものの、事業・製品に結びついていない人は中国に沢山いるので、それらをコンサルタントする機会が多い。(千葉県 プロダクト・デザイン、関連コンサルタント業)

- 税理士や、機器メーカーの技術者など、専門人材を獲得し、人材力を高めてきた。(東京都 医療画像診断支援サービス)

- 商店街によろず相談所を設け、高齢者の方を中心に、生活していて困ったことの相談や、話し合いの場を提供している。(東京都 商店街)

- 一中小企業では事業計画書まで落とし込めないという場合がある。そのような場合に、支援機関等に、実情に沿った、きめ細かなサポートをしてほしい。(埼玉県 美容院)

- 国の補助事業は、難しいと思ってしまう面と、応募モノだと、応募期間も短く、現在の補助の仕組みは小規模事業者には厳しい。(石川県 薬局)

- 会社の主戦力は女性従業員だが、育児のため、4時までしか仕事が出来ない、突発的な休みがある等の現状がある。地元の皆で協力して、働きやすい環境作りをすることが重要。(埼玉県 ダイレクトメール発送業)

- 創業の際は国の支援が不可欠。金融機関からは、決算書が1年分無いと借りられず、開業2~3ヶ月程度が一番必要な時に創業資金が借りられない。(江戸川区 税理士)

- 商工会議所・商工会が事業・運営を行うに当たっては、税理士会、法人会、青色申告会と良く連携した方が良い。(新宿区 税理士)

- それなりの規模の中小企業は後継者も自然と見つかるが、小規模・零細企業は円滑な事業承継・廃業が課題。(江戸川区 税理士)